**KOCCI Exhibition Report** 

Vol: 4

## 売り込むことができる逆見本 品 を

日本クルーズ客船(株)

(株)

~ 売りメッセ取引商談会 in

阪」を紹介する(以下:売りメッセ)。 本市「売りメッセ取引商談会in東大 品や商品を売り込むことができる逆見 大手量販店の仕入担当者に直接自社製 所する「Exhibition」シリーズ。 示会の様子や活月フミューニ 今回の「Exhibition Report Vol:4 」 百貨店やスーパー、 示会の様子や活用方法などを紹 通販会社に加え、卸売企業など ホームセン

ひ、この特集を参考にしていただきたい で販路開拓に力を入れたい企業は、ぜ 上がった。B to C向けの商材をお持ち 館3階で開催する。昨年度は引社が参 談会で、今年度は令和4年1月21日 八尾・大東・松原)が実施している商 会議所(北大阪・東大阪・守口門真・ (金)にクリエイション・コア東大阪南 売りメッセは大阪東部地域の6商工 商談件数321件と大いに盛り

【逆見本市】とは? 売りメッセの大きな特徴であ

の新しい商品や製品、 する。まずは見本市のおさらいからし もいるのではないだろうか?本項では、 スなどをショー ていこう。※見本市とは、企業が自ら 逆見本市とはどういったものかを解説 見本市」というワードが気になった人 この特集のタイトルを見た時に「逆 ケー スに展示したり、 提供するサービ

> 買い手企業)が関心を持ったブースに 社や商業施設などのバイヤー(以下: 足を運ぶというものだ。 下:売り手企業)がブースを設け、 言うと、商材を売り込みたい企業(以 ?的な展示会のことである。 簡 たりするために企画、挙行される定 るいはデモンストレーションしてみ 商

ができるという訳である。また見本市市の場合は商談先を自身で決めること 当てられた時間に行くだけで完結し、 必要があり、ブースの費用もかかって 自社ブースに足を運んでくれるバイ 業がブースを設け、売り手企業が買い本題である逆見本市とは、買い手企 い手企業の声を紹介したい。 言えるだろう。次に今年度参加する買 業への負担も大きく軽減されていると 参加費も無料であることから、参加企 しまう。売りメッセでは、自社が割り では、会期中にブースに滞在し続ける ヤーとしか商談をできないが、逆見本 である。見本市の場合、売り手企業は 品・商品のプレゼンを行うというもの 手企業のブースに足を運び、自社製

談成約へのヒント バイヤーの声から紐解く、 商

とす可能性がある。 *をかけないため、* 「見本市では気になった企業にしか 良い商品でも見落 売りメッセでは、

ンビニエンス・クラブ㈱

枚方T-SITE

守口門真直工会議所・大東商工会議所・八尾商工会議所 9

い手企業担当者は語る。 提案することも可能だと思う」と某買は販売できる方法をこちらで検討し、 た発見を期待している。場合によって てもらえるので、我々が気付かなかっ 売り企業から商材についてプレゼンし

をご確認いただきたい。 プレゼン先の買い手企業一覧は、 が、成約に繋がるカギだと考えられる。 プローチ方法をどれだけ準備できるか 商談会当日に向けて、前述のようなア く、正確に伝えることが求められる。 価格は?など、製品情報を分かりやす た使い方ができるのか?Lot数や卸 どのような効果があるのか?どういっ この限られた時間の中で、自社製品が 20分間のプレゼン時間が設けられる。 売りメッセでは、 1回の商談に各社 図 1

周辺の商業施設3社(カルチュア・コ阪商工会議所管内からは、枚方市駅拠点を持つバイヤーを募集した。北大 業を主催している6つの商工会議所に 今年度からの取り組みとして、本事 買い手企業(23社)

図1

【店舗販売】

㈱近鉄百貨店 東大阪店、㈱京阪百貨店、㈱近 商ストア、コーナン商事㈱、㈱東急ハンズ、枚 方パートナーシップ(株)(枚方ビオルネ)、(株)ファ ミリーマート、不二商事㈱

【通信販売(ネット、カタログほか)】

売り込みが可能に!

北大阪管内の買い手企業への

(株)ICT、(株)イージャパンアンドカンパニーズ、 (株)A&J、(株)エー・ビー・シーメディアコム、大 阪いずみ市民生協、カルチュア・コンビニエン ス・クラブ(株) 女方T-SITE、(株)関西テレビア(大) ズ、産経新聞大阪本社(47CLUB)、GBFT(株)、 (株)デジタルアックス、(有)ピュアデント、ファイ ンバレイ(株)

【卸売企業】

大阪船場流通マート㈱、明機商事㈱、㈱森内商行

TEL:○七二-八四三-五 北大阪商工会議所 中小企業相談所指導課

阪の企業は地元企業にも商材を売り込社が新たに加わったことにより、北大 でもご興味を持たれた方は、 いたい方のご相談を絶賛受付中。 助成金などを活用して、販路開拓を行 またデザイン支援やその他の展示会、 HP又は本誌折込チラシをチェック。 どの気になる詳細は北大阪商工会議所 募集している。募集要項や申込方法な 手企業を募集中 商談を申し込んでいただきたい。 販売したい企業は、ぜひ、この3社にめるようになった。地元の方に商材を にしか売り込めなかったが、右記の3 幹事事務局のある東大阪の買い手企業 て参加いただく。今までは大阪市内や ㈱京阪百貨店、枚方パートナーシップ わせを! 現在、バイヤーへの売り込み企業を (枚方ビオルネ))に買い手企業とし バイヤーに売り込みたい売り お問 少

お問い合わせ先